

# 都市小伴侣 知豆D3上市

## 最长续航可达 380 公里 提升人车交互体验

10 个 iPhoneX 的价钱换辆不限行、零排放、知冷知热,又可以轻松穿行于大街小巷、综合工况长达 280 公里的智能电动小汽车,你愿意吗?

11 月 10 日,知豆 D3 正式上市。车如其名,两款长相可爱,骨子里却

试图颠覆人们对微型电动车传统认知的新车,一款名为豆牛士,另一款则号称圣豆士,扣除国、地两级补贴后的终端售价分别为 8.98 万和 10.98 万元,突破了这一细分市场长期以来保持的 5 万元天花板。

### 灵动有后劲

事实上,10 月 31 日,工信部才正式公布知豆获取汽车生产企业身份的消息,而作为其成为车企正规军的首款车型,知豆就敢于做此突破的原因,归根到底还是其对 D3 产品力有信心的表现。

知豆 D3 长宽高分别为 2970mm、1585mm、1590 mm,娇小的身材在满足人们日常出行需要的同时,也让它更便于灵活地穿梭在城市的大街小巷。

不过,对于一款新能源车,消费者最关心的还是续航能力。据介绍,目前知豆 D3 搭载的是 151.5Wh/kg 的高比能量电池系统,轻量化模块及电池包设计使集成效率达 78%。豆牛士版等续航里程达到 280km,而圣豆士版等续航里程达到 380km。可这些或许还不足以让消费者买单,而知豆 D3 的核心竞争力也并没有全部押注于此。



### 智能且贴心

正如知豆给这款车下的定义——“智能出行机器人”一样,D3 的智能科技配置才是这款车的主打亮点。

知豆 D3 搭载双九寸屏,拥有丰富的多媒体系统及手机互联等功能。另外,新车还搭载了 Oneshot 全局免唤醒系统,其操作模式类似于 iPhone 的 Siri 系统,可以通过语音指令完成系统操作。不仅如此,知豆 D3 的贴心还体现在清晨的一句问候,以及主动向用户播

报当日天气及热点新闻的功能上。而在安全配置上,这款车则搭载了车道偏离预警系统、防碰撞预警系统,以及集成了语音拍照和行车记录仪功能的两个前置摄像头。

在新车上市发布的同时,知豆还与多氟多集团签署了战略合作协议,双方将在动力锂电系统领域达成深度合作,共同致力于解决电池技术难题,为人们的绿色安心出行出一份力。

## 强调原创 帝亚一维以速惊人

### 立足西部 创造行业新速度 注重品质 量产车型将于明年底上市

从今年 2 月公司注册成立,到 11 月 10 日正式发布旗下首款电动汽车的 Beta 版,帝亚一维只用了短短 9 个月的时间,远超行业速度。而在其刻不容缓抢滩市场的背后,除了借助新能源汽车市场蓬勃发展这一“天时”之外,其自身聚集了“地利”和“人和”的优势。

11 月 10 日,帝亚一维携公司旗下首款电动汽车的 Beta 版亮相 2017 全球未来出行高层论坛暨国际展览会。而就在此前的一周,也就是 11 月 3 日,帝亚一维刚刚在陕西渭南举办了“陕西帝亚纯电动车生产基地”开工仪式。根据规划,这一生产基地占地将达到 424 亩,一期投资 20 亿元,建设年产 5 万辆电动车生产基地,预计 2018 年初,其量产车型将首次亮相,继而于当年底正式上市,年营业收入将达 60 亿元以上。

这样的速度在业界实属罕见,而其背后的推动力也因此备受关注。

发布会现场,帝亚一维联合创始人、副总裁王敦明介绍,帝亚一维是由江苏悦达创投、IDG 资本、联动天翼、阿尔特汽车共同出资成立的新能源汽车公司。其中资本上的支持有江苏悦达和 IDG,技术上的加持则有联动天翼和阿尔特汽车,四方股东的优势资源互补有助于帝亚一维在短时间内快速步入发展正轨。值得一提的是,此前联动天翼引入了松下电池技术。据王敦明透露,得益于这一条件,帝亚一维的产品也将引入松下电池的技术。



### 对话企业

记者:帝亚一维的竞争优势是什么?

帝亚一维公司联合创始人、总裁何坤:在新能源汽车大潮已经开始涌动的当下,市场的各位玩家比拼的就是速度。谁能更快推出产品,谁能更早将产品推向市场,谁就能赢得市场的主动。而帝亚一维

则是由一群汽车业内资深人士作为骨干团队的新能源车企,对于汽车行业的各种门道轻车熟路。再加上股东方的大力支持,以及我们对于产品原创性的追求,对“智”与“美”这一产品核心定位的坚持,相信帝亚一维一定会在新能源汽车市场取得亮眼的表现。

记者:帝亚一维的首款量产车型将定位在哪个细分市场?

帝亚一维联合创始人、副总裁王敦明:当我们这帮汽车老男孩凑到一起来的时候,尽管我们对新能源汽车有很多奇思妙想,但凭借多年的市场经验,依旧要小心求证。我们认为新能源汽车一定不是在传统汽车平台上加上电池包、三电系统和大屏幕这样简单的思考模式。在互联网和未来的物联

网时代,它一定要实现人与车、车与车之间的互动和联系,同时外观和内饰的酷炫设计,也可以让用户乐于体验和分享其驾乘体验。如果再叠加共享、分时等互联网思维下的商业模式,新能源汽车才会变得新鲜有趣,新的汽车生活方式才会变得精彩纷呈。我可以透露的是,我们这款产品将坚持原创性,更会有诸多智能配置的加持,所以价格不会很便宜。

## 布局金融租赁 华泰 10 亿元入股国泰金租

### 打通产业链 惠及供应商 让新能源车真的跑起来

“盘活产业链,让新能源汽车真的跑起来”。11 月 9 日,在天津国泰金融租赁公司(下文简称“国泰金租”)的开业庆典仪式上,华泰汽车集团有限公司董事

长张宏亮言简意赅地表达了华泰汽车入股国泰金租的初衷。根据三年发展规划,国泰金租未来将为天津区域的实体企业累计提供上千亿元的产业资金支持。

### 注资 20 亿 致力服务新能源出行领域

11 月 9 日宣布开业的国泰金租是由华泰汽车集团有限公司、华信超越控股有限公司、珠海市源盛通达投资有限公司、惠州亿纬锂能股份有限公司四家企业法人发起创立,经中国银监会批准筹建,注册资本 20 亿元人民币。其中,华泰汽车出资占比为 50%,华信超越占比 29%,源盛通达占比 15%,惠州亿纬锂能占比 6%。

从各股东的经营背景可以看出,他们当中有三家企业的产业布局围绕着新能源汽车制造、营运、核心零部件制造等领域。而这也更加确立了国泰金

租致力于为新能源出行领域提供金融服务的专一性。

据天津国泰金融租赁有限责任公司董事长周鸿介绍,国泰金租将以纯电动汽车、插电式混合动力汽车作为主攻方向,以电池、电机、电控等关键零部件为突破口,积极参与和配合天津市引进新能源汽车产业相关企业,尤其是核心零部件企业、掌握核心技术的创新企业,以在天津区域逐步建立汽车整车及核心零部件的产业制造集群为己任,吸引、扶持数百家核心零部件企业落户天津。

### 打通产业链 让新能源车跑起来

“华泰汽车集团只是‘国泰金租’的发起股东,这两个企业是两个独立的主体,分别按照市场化运营。”面对外界对于华泰汽车和国泰金租之间关系的疑问,张宏亮表示,国泰金租将现代金融归入产业体系的定位,给了包括华泰汽车集团在内的实体企业发展金融租赁行业的强大信心。

张宏亮坦言,车企的身份让他们深知新能源汽车产业链的实际困难所在,其中如何通过更便利的方式从资金上帮助供应商扩大产能一直是行业悬

而未决的事,而华泰汽车之所以发起并投资国泰金租的目的正源于此。

“坦白说,我们的供应商就是‘国泰金租’的客户,供应商需要‘国泰金租’的支持,来扩大产能,优化它的生产线,提升质量以及零部件质量,对我们来讲是联动效应。”张宏亮表示,站在行业高度,“国泰金租”更大的意义在于,它可以通过盘活产业链让更多的人感知到新能源汽车。只有让客户感知到,才能有效推广新能源汽车的发展。 本版文/记者 宋立伟