



首钢女篮 抢到“总冠军点”

2017-2018WCBA 总决赛第二战中
82比55 大胜山西竹叶青女篮

只要明晚取胜就将实现女篮职业联赛三连冠

3月12日，
北京首钢队球员
张帆(右)在比
赛中突破

图/新华社

方重点人员积极布防，给对手外线造成压力。加之外援福尔斯、国手高颂严守内线，以进攻见长的山西队上半场只得到21分，之后双方分差越拉越大。

赛后总结 赢在整体防守 张云松不满罚球命中率

“整场比赛的节奏始终在我们掌控之中，全队无论技战术还是思想、心理层面，都准备得非常充分，在场上发挥得也很出色，理应获得这场胜利。”张云松在昨天赛后充分表扬了队员们的求胜欲望和对战术的执行力。他表示，此战是赢在了防守上。“整个上半时，我们只让山西队拿到21分，对于重点球员的盯防非常到位。虽然这让我们付出了很大的代价，主力球员犯规过多过快，但从实际效果来看，这样的防守强度是值得的。”

张云松对于昨天比赛唯一感到不满的是罚球命中率，首钢队全场获得25次罚球，命中16个，命中率为64%。对此，张云松说：“有的时候手感也会传染，一个人罚不进别人也会罚不进，这还是心理上相互影响的原因。要想赢下势均力敌的比赛，包括罚球这样的细节就都要做好。我和队员们讲了，第三场比赛山西队还会变阵，如果我们细节做得不够好，出现任何结果都是有可能的，即便到了赛点也还远远不是庆祝的时候。”

顺利取胜高颂意外 明晚将继续迎战山西队

明晚，首钢队将在主场继续迎战山西队。若再取胜，队伍将第四次捧起WCBA冠军奖杯，并实现“三连冠”霸业。

昨天首钢队取胜的第一功臣当数国手高颂，在第三节后半段，首钢队进攻一度陷入停滞之时，正是高颂的三次篮下强打和两记中投命中，让首钢女篮稳住局势拉大了两队的比分差距。赛后新闻发布会上，张云松称赞高颂是国内女篮小前锋位置上最优秀的球员。

高颂坦言，第二场打得如此顺利令自己有些意外，“现在拿到‘总冠军点’了，对手只会更没有包袱，对于我们来说会更加困难，所以还是要准备得更充分一些。”

高颂笑称自己在上一场比赛中的手感是职业生涯以来最差的，但昨天就迅速调整好了。至于原因，高颂说，张指导除了做思想和心理工作外，他的能力高、颜值高，“即便在场边啥也不说，也能鼓舞我们在场上打出好球。”文/记者寿鹏寰 制图/李明

昨天，坐镇主场的北京首钢女篮在2017-2018WCBA总决赛第二战中，82比55大胜山西竹叶青女篮，以大比分2比0拿到赛点，只要在明晚的系列赛第三战中取胜，首钢女篮就将卫冕并实现中国女篮职业联赛的三连冠。

首钢女篮主帅张云松赛后大赞队员们圆满执行了赛前制定的技战术，在求胜欲、心态等各方面都强于对手。张云松表示，周三晚上队员们将竭尽全力，给北京球迷交上一份满意的答卷。

比赛现场 山西队临阵换帅 首钢队开场积极布防

虽然大获全胜，但昨天的比赛过程并非一帆风顺。在总决赛首场比赛中，首钢队做客太原，以84比81取胜。首场失利之后，山西队临阵换帅，由中国篮坛宿将李戈取代了韩国籍教练朴明洙。李戈上任后在战术方面做出了很大调整，重点盯防首钢队外援福尔斯，限制她拿球进攻。

这一战术显示出了一定的成效，整个上半时，福尔斯仅拿到3分。第三节开始后没多久，福尔斯和首钢队另一主力球员邵婷很快就得到了第4次犯规，这使得张云松不得不将两位核心换下场。山西队也趁此机会，将上半时落后很多的分差缩小到了10分之内。

不过山西队还是低估了首钢女篮的团队篮球，首钢队开场便对

积极创新产品 践行普惠金融 ——邮储银行北京分行信用卡迈入“新时代”

2018年，是邮储银行信用卡第十年，“新时代主题卡”将引领着邮储银行信用卡走进新时代。该系列信用卡以“新时代”信用卡卡产品——我的中国“新”为主题，既以做好热点服务、拉动消费为目的，更以服务社会和百姓为宗旨。

据悉，邮储银行北京分行将发行“新时代”中国邮政储蓄银行信用卡。2018年是我国改革开放四十周年，2019年是新中国成立70周年，2020年全面建成小康社会，2021年是我党建党100周年，2022年我国将举办冬奥会。据了解，“新时代”信用卡分为5年发行，每年将发行一套信用卡，该系列卡产品将根据每年主题为客户设计丰富多样的活动，新时代卡的发行将带来更多更好的优惠活动和权益，非常值得期待。

此外，邮储银行北京分行作为一家百姓身边的银行，在持续做好普惠金融的同时，不仅为

母婴妈妈们提供优惠权益，也一直关注青少年财商教育。邮储银行北京分行作为北京社保一小保险合作代扣的重点银行，服务着近35万户一小家庭。北京分行更推出BO亲子主题信用卡，致力于让客户享受真正的实惠，满足孩子们在课余活动中学习和成长的需求。

邮储银行信用卡发展至今仅仅10年，这是艰苦创业的10年，也是砥砺前行的10年。作为全市较早参与养老金社会化发放的两家金融机构之一，邮储银行北京分行继续将金融服务贯彻到想老年人所想、急老年人所及，创新打造邮储银行养老金主题信用卡YO卡，该产品发挥邮储银行特有的“立足社区、服务百姓”优势，以现有优质养老金客群为依托，向定量客群发放邮储信用卡，配套建设适宜养老金客群的超市等金融、非金融权益，为更多老年人带来便利，用实际行动来关爱“银发一族”。

长期高价收购
手机靓号

- ★1390号段
- ★其他号段AAAA
- ★联通座机尾号4A等其他

联系电话:13381075888
广告刊登电话13381075888 广告

北京金广来广告有限公司 高薪诚聘

- ◆销售10名 待遇:保底+提成,负责报纸广告业务 书画作品销售业务
- ◆文员2名 待遇:面议
职责:统筹安排公司各项业务
- ◆飞腾排版员1名 待遇:面议
职责:熟练使用飞腾软件及PS软件

联系电话:13381075888 何经理 广告