

今日上午，记者从最高检获悉，云南省委原副书记仇和，南京市委原书记杨卫泽，天津市政协原副主席、市公安局原局长武长顺，浙江省政协原副主席

斯鑫良和国家体育总局原副局长肖天5人被提起“公诉”。据悉，贵州、浙江、河南、江西检察机关依法对仇和涉嫌受贿案，杨卫泽涉

嫌受贿案，武长顺涉嫌贪污、受贿、挪用公款、单位行贿、滥用职权、徇私枉法案，斯鑫良涉嫌受贿案，肖天涉嫌受贿案依法提起公诉。

5省部级老虎今日被公诉

检方指控



仇和

2015年3月15日，中纪委通报，云南省委原副书记仇和涉嫌严重违纪违法，接受组织调查。3天后，仇和被免职。

检方指控其利用担任中共云南省委常委、中共昆明市委书记、中共云南省委副书记等职务上的便利以及职权和地位形成的便利条件，为他人谋取利益，非法索取、收受他人巨额财物，依法应当以受贿罪追究其刑事责任。



杨卫泽

2015年1月4日，中纪委网站发布杨卫泽落马的消息。同年10月29日，杨卫泽被开除党籍。

检方指控被告人利用担任中共江苏省委常委、无锡市委书记、南京市委书记等职务上的便利，为他人谋取利益，非法收受他人巨额财物，依法应当以受贿罪追究其刑事责任。



武长顺

2014年7月20日，武长顺落马，同年7月24日被免职。

检方指控其利用职务便利，非法占有公共财物，数额特别巨大，并使国家和人民利益遭受特别重大损失；为他人谋取利益，非法收受他人巨额财物；挪用公款归个人使用，进行营利活动，情节严重；滥用职权，致使国家和人民利益遭受重大损失，情节特别严重；徇私枉法，对明知有罪的人故意包庇，使其不受追诉。依法应当以贪污罪、受贿罪、挪用公款罪、单位行贿罪、滥用职权罪、徇私枉法罪追究其刑事责任。



斯鑫良

2015年2月16日，浙江省政协原党组书记、副主席斯鑫良涉嫌严重违纪违法，接受组织调查。随后，被开除党籍并立案侦查。

检方指控其利用担任中共湖州市委书记、中共浙江省委常委、组织部长、浙江省政协副主席、党组副书记等职务上的便利，为他人谋取利益，非法收受他人巨额财物，依法应当以受贿罪追究其刑事责任。



肖天

2015年6月25日，中纪委通报，国家体育总局原副局长肖天涉嫌严重违纪违法，接受组织调查。

检方指控肖天利用担任国家体育总局冬季运动管理中心主任、竞技体育司司长、副局长等职务上的便利，为他人谋取利益，非法收受他人巨额财物，依法应当以受贿罪追究其刑事责任。

文/记者 温如军

苏宁阿里合力投资百亿重构供应链

近日，阿里与苏宁联合众多品牌商，共同推出“万亿智造计划”。未来3年，双方将共同投入100亿资金，实现品牌渠道电子化，重构品牌产业链，并激发出一批年销售额超500亿品牌，合力打造品牌矩阵。双方宣布，要推动社会零售总额从30万亿达到300万亿。

继去年8月双方“联姻”以来，历时10个月之后，苏宁阿里

再次联合对外发声。发布会上，除了苏宁董事长张近东、阿里CEO张勇外，还有众多品牌大佬齐聚。其中包括TCL董事长李东生、美的董事长方洪波、联想董事长杨元庆、三星大中华区CEO裴敬泰等。

阿里和苏宁将向合作伙伴开放用户、流量、大数据等资源。数据显示，阿里苏宁战略合作以来，有超300个手机数码家电品牌通

过天猫、苏宁易购官网、苏宁门店等渠道，通过线上线下同步首发、预售、积分兑换等方式实现全渠道销售。

对此，张近东表示，苏宁和阿里巴巴的合作，已经不仅是两家企业的事，而是肩负众多品牌商、零售商共同的使命与责任，以及面向消费者的共同承诺。“两个平台在一起，打破了曾经线上线下的隔阂，希望共同变革零售模式。”

以C2B参与供给侧改革 零售企业将有大发展

今年中央提出供给侧改革的战略决策，被认为是去库存、调结构的重要措施。张近东表示，苏宁将当仁不让地承担起互联网零售业的责任，他表示：“这看似是生产制造企业需要思考的问题，而实际上零售商可以扮演很重要的角色、承担更重要的责任。”

张近东称，苏宁一直将供应商视为命运共同体，愿意为他们提供一系列资源支持，共同建立C2B反向驱动的供应链管理能

力，推动供应商精准研发和按需定产。

互联网技术与实体产业的深度融合，对传统模式是一种革新，甚至是颠覆，但张近东认为这是移动互联网带来的新机遇。他举例称，苏宁易购云店通过线上线下的消费数据进行挖掘、匹配，开展精准营销，大大提高了用户转化率。全国80多家云店一季度销售同比增长高达20%，五一期间，北京地区的线下门店销售增长近四成。

电商新机遇在线下 将建中国最大的VR体验平台

“电子商务的发展已经不只是传统互联网的概念，而是深入线下，深入海外，深入生活服务，深入田间地头，其深度和广度大大超越了传统电商本身。”在5月29日举行的2016中国电子商务大会上，苏宁控股集团董事长张近东表示，未来

互联网零售的新机遇在线下。针对未来电商新机遇，张近东总结为三大类：一是受益于消费市场升级而带来的农村和跨境市场高增长；二是颠覆传统商业模式模式的C2B与实体零售互联网升级；三是盈利模式创新多元化，物

流、金融等基础能力开放形成的新增长点。

在此次京交会上，苏宁搭建了最新的VR体验展厅。张近东还在演讲中表示，未来3个月将在全国建设300个VR体验馆，打造中国最大的VR体验平台。

物流金融对外开放“共享经济”成新盈利点

张近东透露，零售商以前主要是通过商品差价来盈利，随着零售资源的网络化和数据化，物流、金融等零售资源开放共享，正在成为企业新的盈利点。

以物流为例，苏宁物流已经开放给第三方企业使用，近500万平方米的物流仓储面积，全国57个城市的物流基地，一万个快递点都已经向苏宁商户和上游供应商开放，并拿出5亿元作为社会化种子基金，扶持新入驻的中小商户。目前，已经有美的、志高、永辉、品胜等1200多家品牌商使用苏宁的物流云平台。

此外，金融的开放也是苏宁快速发展的一块共享业务，零售

企业集聚的大量稳定现金流，一旦互联网化，就能为用户、供应商打造各种丰富的金融产品。张近东表示，苏宁金融已经构建了完整的产业布局，今年1-4月整体交易规模同比增长210%，旗下的支付业务同比增长230%、理财业务同比增长177%、企业贷款同比增长65%。

“互联网已成企业标配，未来，每一个企业都将成为互联网企业”，张近东表示，电子商务的发展趋势已经大大超越了纯线上的概念，而是向线下实体资源渗透。互联网+零售本质是实体资源互联网化新机遇在线下，而率先转型成功的苏宁，愿意与大家一道开拓新的蓝海。

投50亿布局农村电商 成立国际公司抢滩跨境电商

针对地广人稀、看得见摸不着的农村市场，张近东找到了O2O的破解之法。他介绍，在农村一两百万平方米的O2O店，可以销售网上几千万种商品，还能培养农民的网购意识，为他们提供物流、售后服务。去年苏宁在全国开设了1011家O2O模式的苏宁易购直营店，遍布全国1200多个县。

今年五一期间，苏宁易购直营店同比销售增长超过15倍，一款针对农村市场定制研发的滚筒洗衣机销售了近10万台。同时，去年苏宁为全国30个省区市的170多个市县上线了“中华特色馆”，其中3天帮助果农卖掉600万斤苹果，创造了近10亿元的农产品销售额。

张近东还发布了苏宁新的农

村电商战略：“2016年我们计划再投50亿元，新建1500家易购直营店和200个线上地方特色馆，培训10万农村电商人才。”针对持续增长跨境消费，张近东表示，除了已经上线的欧洲馆、美国馆、香港馆等多个国家和地区馆，今年还专门成立苏宁国际公司，以加快海外供应链的开拓。